

Florian Nast

M.Sc. International Management



Adresse	Schwarzenburgstrasse 20, 3007 Bern
Geburtstag	7. Juni 1986
Zivilstand	Ledig
Bürgerort	Degersheim (SG)
Tel.-Nr.	+41 76 249 76 76
E-Mail	florian.nast@protonmail.com
Hobbies	Reisen, Netzwerken, Selbstentwicklung
Social Links	in f ig

Kompetenzen

Analytische und konzeptionelle Fähigkeiten, Kunden- und Ergebnisorientierung, hohe Beratungskompetenz, Kommunikations- und Organisationstalent, Zielstrebigkeit, digitaler Enthusiasmus, Innovations- und Überzeugungskraft, Abschlussstärke, Eigenverantwortung, motiviertes und aufmerksames Naturell, hohe Lernbereitschaft, Teamfähigkeit, Unternehmerisches und globales Mindset, Flexibilität und Erfolgswillen.

Ausbildung

September 2013 – April 2015	Master of Science in International Management <i>University of Applied Sciences Northwestern Switzerland, Basel</i>
	Master of Arts in International Business <i>Anglia Ruskin University, Cambridge</i>
	Master Thesis: <i>Guanxi: Developing a Long-lasting Business Network in China – Challenges and Success Factors for Swiss SMEs</i>
September 2009 – Juli 2012	Bachelor of Science in Business Administration <i>University of Applied Sciences Bern, Bern</i> Major in Strategie, Leadership und Internationales Management
	Bachelor Thesis: <i>Femisanum GmbH – Von der individuellen Rezeptur zum marktfähigen Produkt</i>
August 2006 – Juli 2007	Berufsmaturität <i>WKS – Wirtschafts- und Kaderschule, Bern</i>
August 2003 – Juli 2006	Handelsmittelschule <i>WMB – Wirtschaftsmittelschule Bern, Bern</i>
August 2000 – Juli 2003	Sekundarschule <i>Primar- und Sekundarschule, Urtenen-Schönbühl</i>

Arbeitserfahrungen

November 2020 – Heute	Virtual Event Specialist <i>SR Media AG / Expertshare</i> <ul style="list-style-type: none">- Business Development- Key Account Management- Kundenakquise B2B- Partnermanagement
September 2015 – Heute	CEO / Co-Founder <i>ICONSPEAK GmbH</i> <ul style="list-style-type: none">- Organisationsaufbau- Produktmanagement- Kundenakquise B2C und B2B- Digitales Marketing
September 2018 – Oktober 2020	Head of Business Development <i>Gonnado AG</i> <ul style="list-style-type: none">- Business Development- Kundenakquise B2B- Beratung von bestehenden und potentiellen Partnern- Erstellung von Marketing-Konzepten und -Strategien- Team-, Projekt- und Proposalmanagement
September 2017 – August 2018	COO / Co-Founder <i>MineCrypt Group AG</i> <ul style="list-style-type: none">- Organisationsaufbau- Business Development- Supply Chain Management- Kundenakquise B2C und B2B- Digitales Marketing
August 2017 – Oktober 2017	Online Sales Consultant <i>Cleoo Services CH AG</i> <ul style="list-style-type: none">- Kundenakquise B2B- Beratung von bestehenden und potentiellen Partnern
September 2012 – August 2017	Sales Coach / Mentor <i>Wesser und Partner AG / Emika GmbH</i> <ul style="list-style-type: none">- Training und Betreuung Teamchefs- Entwicklung und Ausbildung Fundraiser- Prozessoptimierungen
September 2007 – September 2015	Sales Team Leader / Sales Representative <i>Wesser und Partner AG</i> <ul style="list-style-type: none">- Durchführung der Mitgliederwerbung- Gewinnung von Passivmitgliedern im direkten Gespräch- Führung von Teams mit bis zu zehn Mitarbeitenden
September 2015 – Februar 2016	Management Support <i>Femisanum GmbH</i> <ul style="list-style-type: none">- Marketingkonzeption- Aufbau Geschäftsmodell- Aufbau Onlineshop

- September 2015 – Februar 2016 **Marketing Commodore**
Boatify AG
 - Marketingkonzeption
 - Aufbau der Community
 - Aufbau des Bootsnetzwerks
- September 2007 – April 2015 **Barkeeper**
Sportbar und Goal GmbH
 - Vorbereitung und Durchführung des Tagesgeschäfts
 - Sicherstellung der Kundenzufriedenheit
- August 2008 – August 2009 **Business Trainee**
SBB – Schweizerische Bundesbahnen AG
 - Business Support im Produktmanagement
 - Organisation und Einführung von internen Mitarbeitertrainings
 - Operationelle und administrative Aufgaben
- Juli 2006 – Juli 2007 **Soziale Arbeit / Back Office**
Spitex GmbH
 - Kundenbetreuung
 - Unterstützung der Buchhaltung
 - Kassenführung

Selbständige Projekte

- November 2020 – Heute **AgenturFinder**
 - Matching-Plattform für Werbeagenturen und Kunden
- Juli 2018 – September 2018 **CryptEverest (monetarisiert)**
 - Online-Blog über Krypto-Affiliate-Programme
- August 2018 – November 2018 **Merch of Stars (monetarisiert)**
 - Dropshipping-Onlineshop von lizenzierten Popkultur-Produkten
- Januar 2018 – Dezember 2018 **aBitMoreKid**
 - Online-Krypto-Fundraising-Plattform für benachteiligte Kinder
- März 2018 – Dezember 2018 **UpToHit (monetarisiert)**
 - Dropshipping-Onlineshop von AliExpress-Produkten
- März 2017 – August 2017 **Ventolution**
 - Sharing-Economy-Tool um Startups mit Businesspartnern und Investoren zu verlinken
- Januar 2017 – März 2017 **MamaDoo**
 - Sharing-Economy-Tool um Eltern miteinander zu verlinken, damit sie sich gegenseitig bei der Kinderbetreuung unterstützen können
- 2015 **Favourite Hobby**
 - Online-Blog über verschiedene Hobbies
- 2014 **Be Part of Nothing (monetarisiert)**
 - Online-Nonsense-Crowdfunding-Plattform

Weitere Diplome

Lehrmeisterkurs	<i>Berner Fachhochschule, Wirtschaft</i> - Kursausweis für Berufsbildner in Lehrbetrieben
Projektmanagement	<i>Asana Inc.</i> - Gain the Benefits of Asana - Master Project Management Basics - Prioritize and Balance your Work - Set your Team up for Success
CRM	<i>HubSpot Inc.</i> - HubSpot Sales Software - Inbound - Inbound Sales - Frictionless Sales - Sales Enablement - Sales Management
Digital Marketing	<i>Google LLC</i> - Google Ads Display - Google Ads Search - Digital Sales - Digital Workshop <i>eMarketing Institute</i> - Online Marketing Fundamentals - Search Engine Marketing - Search Engine Optimization - Social Media Marketing - Web Analytics

Internationale Erfahrungen

Februar 2016 – May 2016	Reise durch Zentralamerika
April 2015 – September 2015	Reise um die Welt
Januar 2014 – Juli 2014	Austauschsemester in Cambridge, UK
Januar 2013 – Juli 2013	Reise durch Südostasien

Sprachen

Deutsch	Muttersprache (Schweizerdeutsch)
Englisch	Sehr gute mündliche und schriftliche Kenntnisse <i>Advanced Certificate in English, University of Cambridge</i>
Französisch	Gute mündliche und schriftliche Kenntnisse <i>DEL F B2 und Sekretariatszertifikat</i>
Spanisch	Gute mündliche und schriftliche Kenntnisse

Referenzen

Auf Anfrage