ETHICAL CLOSING Coaching™

Zertifikat

Wir bestätigen

Harald Dotterweich

die erfolgreiche Teilnahme am

ETHICAL CLOSING Coaching™

Das Coaching beinhaltet folgende Schwerpunkte:

- 8 Wochen intensives Closing Training
- 30 h + / Woche Übungsaufwand
- Ethisches Mindset im Verkauf
- Grundlagen der Verkaufspsychologie
- Fragetechniken
- Story-Telling im Vertrieb
- Verkaufsrethorik
- Zielgruppenanalyse
- Typenlehre für den Verkauf
- Bedarfsanalyse
- Einwandbehandlung
- der perfekte Pitch
- Abschlusstechniken

12.06.2022

Datum

Susanne Kaiser