

Zertifikat

über die erfolgreiche Ausbildung zum

HIGH END CLOSER[®]

Name, Vorname Göbl, Lorenz

geboren am 25.10.1997

Das Training beinhaltet:

- 8 aufeinander aufbauende Module
- Money - und Closingmindset
- Verkaufspsychologie
- Einwandanalyse und -behandlung
- Erstellung eines eigenen Sales-Leitfadens
- Teilnahme an wöchentlichen Videokonferenzen
- Follow-Up-Strategien
- Zahlungsabwicklung
- Vollständige Bearbeitung der Wochenaufgaben

16.10.2019

Datum



D. Greger
Dominik Greger