ZERTIFIKAT

über die erfolgreiche Ausbildung zum

FASTLANE CLOSER

Matthew Overmeyer

- 8 aufeinander aufbauende Module
- Fastlane Mindset
- Grundlagen der Verkaufspsychologie
- Techniken der Einwandanalyse & der Einwandbehandlung
- Erlernen und Erstellen eines eigenen Verkaufsskripts
- Teilnahme an den wöchentlichen Strategie Sessions
- Verständnis in den Bereichen Prospecting und Follow-Up Strategien
- Einsatz verschiedener Plattformen zur Zahlungsabwicklung
- Erreichen der Fastlane Wochenaufgaben

16.06.2022

Datum

R. Temmer

Robin Temmer