ZERTIFIKAT

über die erfolgreiche Ausbildung zum

FASTLANE CLOSER

Anita Thurik

- 8 aufeinander aufbauende Module
- Fastlane Mindset
- Grundlagen der Verkaufspsychologie
- Techniken der Einwandanalyse & der Einwandbehandlung
- Erlernen und Erstellen eines eigenen Verkaufsskripts
- Teilnahme an den wöchentlichen Strategie Sessions
- Verständnis in den Bereichen Prospecting und Follow-Up Strategieen
- Einsatz verschiedener Zahlungsabwicklungs Plattformen
- Erreichen der Fastlane Wochenaufgaben

07.04.2021

Datum

Robin Temmer