Zertifikat

über die erfolgreiche Ausbildung zum

HIGH END CLOSER®

Name, Vorname Rudolph, Daniel

geboren am 22.10.1982

Das Training beinhaltet:

- 8 aufeinander aufbauende Module
- Money - und Closingmindset
- Verkaufspsychologie
- Einwandanalyse und -behandlung
- Erstellung eines eigenen Sales-Leitfadens
- Teilnahme an wöchentlichen Videokonferenzen
- Follow-Up-Strategien
- Zahlungsabwicklung
- Vollständige Bearbeitung der Wochenaufgaben

16.12.2019
Datum

D. Greger
Dominik Greger