# ZERTIFIKAT

über die erfolgreiche Ausbildung zum

# FASTLANE CLOSER

## Emirhan Saka

- » 8 aufeinander aufbauende Module
- » Fastlane Mindset
- » Grundlagen der Verkaufspsychologie
- » Techniken der Einwandanalyse & der Einwandbehandlung
- » Erlernen und Erstellen eines eigenen Verkaufsskripts
- » Teilnahme an den wöchentlichen Strategie Sessions
- » Verständnis in den Bereichen Prospecting und Follow-Up Strategien
- » Einsatz verschiedener Plattformen zur Zahlungsabwicklung
- » Erreichen der Fastlane Wochenaufgaben

**02.08.2022**

**Datum**

**Robin Temmer**