

BEWERBUNG



FLORIAN NAST

Verkaufsprofi mit Marketing- und Führungserfahrung



Schwarzenburgstrasse 20
3007 Bern



+41 76 249 76 76



florian.nast@protonmail.com



7. Juni 1986



ledig, keine Kinder



Reisen, Sport, Selbstentwicklung

FLORIAN NAST



SPRACHEN

Deutsch	■ ■ ■ ■ ■ ■ ■ ■
Englisch	■ ■ ■ ■ ■ ■ ■ ■
Französisch	■ ■ ■ ■ ■ ■ ■ ■
Spanisch	■ ■ ■ ■ ■ ■ ■ ■

EDV KENNTNISSE

- **Administration**
MS Office, Google Workspace
- **CMS**
WordPress, Shopify, Jimdo, Wix
- **CRM**
HubSpot, Microsoft Dynamics 365
- **Online Marketing**
Google Ads, Facebook Ads, Social Media

AUSLANDERFAHRUNGEN

- **2017/2018**
Lieferantenbesuche in China
- **02/2016 – 05/2016**
Reise durch Zentralamerika
- **04/2015 – 09/2015**
Reise um die Welt
- **01/2014 – 07/2014**
Austauschsemester in Cambridge, UK
- **01/2013 – 07/2013**
Reise durch Südostasien
- **07/2012 – 08/2012**
Reise entlang der Westküste, USA

PROFIL

Ich bin eine motivierte und selbständige Persönlichkeit, welcher es gelingt, Marketing- und IT-Lösungen zu verkaufen – Hunter & Farmer mit Führungserfahrung.

Ich verfüge über zielorientiertes Denken und Handeln, über eine effiziente und effektive Arbeitsweise sowie eine rasche Auffassungsgabe. Zudem bin ich neugierig und ehrgeizig.

AUS- & WEITERBILDUNG

09/2013 – 04/2015

Master of Science in International Management

University of Applied Sciences Northwestern Switzerland, Basel

Master of Arts in International Business

Anglia Ruskin University, Cambridge (UK)

Master Thesis

Guanxi: Developing a Long-lasting Business Network in China – Challenges and Success Factors for Swiss SMEs

09/2009 – 07/2012

Bachelor of Science in Business Administration

University of Applied Sciences Bern, Bern

Bachelor Thesis

Femisanum GmbH – Von der individuellen Rezeptur zum marktfähigen Produkt

08/2006 – 07/2007

Berufsmaturität

WKS – Wirtschafts- und Kaderschule, Bern

08/2003 – 07/2006

Handelsmittelschule

WMB – Wirtschaftsmittelschule Bern, Bern

KOMPETENZEN

Fachliche Kompetenzen

Analytische & konzeptionelle Fähigkeiten, Kunden- & Ergebnisorientierung, Verkaufs- & Beratungskompetenz, Kommunikations- & Organisationstalent, Marketing- & Digitalisierungsverständnis

Persönliche Kompetenzen

Innovations- & Überzeugungskraft, Abschlussstärke, Eigenverantwortung, motiviertes und aufmerksames Naturell, Zielstrebigkeit, Teamfähigkeit, Flexibilität und Erfolgswillen

BERUFLICHER WERDEGANG

05/2021 – Heute

–

Founder

AgenturFinder, Bern

- Organisationsaufbau
- Matching Aktivitäten
- Marketing
- Business Development
- Kundenakquise B2B

09/2015 – 04/2021

–

CEO & Co-Founder

ICONSPEAK GmbH, Bern

- Verkauf der Marke
- Organisationsaufbau
- Produktmanagement
- Marketing
- Kundenakquise B2C & B2B

11/2020 – 04/2021

–

Sales & Partnerships Manager

SR Media AG, Baden

- Key Account Management
- Business Development
- Kundenakquise B2B
- Partnermanagement

09/2018 – 10/2020

–

Head of Business Development

Gonnado AG, Bern

- Key Account Management
- Business Development
- Kundenakquise B2B
- Partnermanagement
- Teamleitung (4 Mitarbeiter)

09/2017 – 08/2018

–

CRO & Co-Founder

MineCrypt Group AG, Bern

- Organisationsaufbau
- Business Development
- Marketing
- Kundenakquise B2C & B2B
- Supply Chain Management

08/2017 – 10/2017

–

Online Sales Consultant

Cleoo Services AG, Bern

- Kundenakquise B2B
- Partnermanagement

BERUFLICHER WERDEGANG

09/2012 – 08/2017

–

Fundraising Coach & Berater

Wesser & Partner AG, Zürich & Emika GmbH, Bern

- Training & Betreuung Teamchefs
- Entwicklung & Ausbildung Fundraiser
- Prozessoptimierungen

09/2007 – 09/2015

–

Fundraiser & Teamchef

Wesser & Partner AG, Zürich

- Door-2-Door Fundraising
- Koordination Mitgliederwerbung
- Buchführung Mitgliederwerbung
- Teamleitung (5-10 Mitarbeiter)

09/2015 – 02/2016

–

Marketing Manager

Femisanum GmbH, Zuzwil

- Marketingkonzeption & Ausführung
- Aufbau Geschäftsmodell
- Aufbau Onlineshop

09/2015 – 02/2016

–

Marketing Manager

Boatify AG, Zürich

- Marketingkonzeption & Ausführung
- Aufbau Community
- Aufbau Bootnetzwerk

09/2007 – 04/2015

–

Barkeeper

Sportbar GmbH, Bern & Goal GmbH, Bern

- Vorbereitung & Durchführung Tagesgeschäft
- Professionelle Bewirtung

08/2008 – 08/2009

–

Business Trainee

SBB – Schweizerische Bundesbahnen AG, Bern

- Business Support im Produktmanagement
- Organisation & Implementation interner Trainings
- Operationelle & administrative Aufgaben

07/2006 – 07/2007

–

Administrativer Mitarbeiter

Spitex GmbH, Schönbühl

- Kundenbetreuung
- Kassenführung
- Operationelle & administrative Aufgaben

REFERENZENZEN

 **Georg Horn**, ICONSPEAK GmbH
Co-Founder, +49 172 249 98 92

 **Christian Buchner**, SR Media AG
CEO, +41 56 552 12 55

 **Samuel Mäder**, Gonnado AG
CEO, +41 31 508 71 20