



ZERTIFIKAT

ETHICAL CLOSING COACHING™

Wir bestätigen

Johannes Mayr

**die erfolgreiche Teilnahme am
ETHICAL CLOSING Coaching™**

Die Ausbildung beinhaltet folgende Schwerpunkte:

- 8 Wochen intensives Closing Training
- 30 h + / Woche Übungsaufwand
- Ethisches Mindset im Verkauf
- Grundlagen der Verkaufspsychologie
- Prinzipien der Kommunikation und des Verkaufens
- Fragetechniken
- Story-Telling im Vertrieb
- Verkaufsrethorik
- Zielgruppenanalyse
- Typenlehre für den Verkauf
- Bedarfsanalyse
- Einwandbehandlung
- der perfekte Pitch
- Abschlusstechniken

06.11.2022

Datum

Susanne Kaiser