|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  |  |  PIa OehlenschlÄgeR­­­­­­­­­­­­­­­­­­­­ **Bewerbung** **Sales Agentin**  **Was ich Ihnen Bieten kann:** * **Kostenlose Umsatzgenerierung**

 **2 Wochen 16.04.2020*** **Offenes & freundliches Auftreten**

**Angenehmer Kontakt** * **Sehr gute Sprachkenntnisse**

**in Deutsch & Englisch + Grundkenntnisse in Portugiesisch** * **Berufserfahrung in Marketing, Vertrieb und Kundenservice**
* **Lernbereitschaft & schnelle Auffassungsgabe**
 |
| Weibliches Profil**Zuhause Geb. 20 Mai 2001**  **Rua Ilha Formosa 14**  **Almada – Lissabon** Freisprechanlage **+351 938361695** E-Mail **Oehlanschlaeger.pia@gmail.com** **Hobbies** -Kraft und Ausdauertraining-Lesen-Persönlichkeitsbildung-Kunst-Literatur  |  | AUSBILDUNG **IGS-Grünstadt**  Sekundarabschluss 1  Juni 2013 – bis Juni 2019 **GPB - College Berlin**Kaufmännische Assistentin Fremdsprachen August 2020 bis Juli 2022 ARBEITSERFAHRUNG**Service – Oehlenschläger Antiquitäten** *Sommer 2014 bis Herbst 2017***Service - Kurparkhotel Bad-Dürkheim** November 2018 –bis März 2019**Verkäuferin / Marketerin – iMarketsLive** Juni 2018 – Juni 2019 **Freiwillige Jugendarbeit - Jugendhaus Bad-Dürkheim** Januar 2019 bis Juni 2019 **Fundraiser - Deutschen Roten Kreuz** Juni 2019 bis Juli 2019 **Kundenberater – Teleperformance Portugal** **Projekt Insulet International** Juli 2019 bis Juli 2020  Motivationsschreiben 14. 04.2020 |
|  |  | Sehr geehrte Damen und Herren, mit meinen 18 Jahren habe ich mich bereits während meines Abiturs auf Verkauf und Marketing spezialisiert. Als Kind half ich im Geschäft meines Vaters aus und schaute ihm in geschäftlichen Angelegenheiten über die Schulter und half auch im Service aus. Darüber hinaus durfte ich proaktiv als Spendensammlerin für das Deutsche Rote Kreuz arbeiten und lernte früh, die Bedürfnisse und Einwände meines Gegenübers an der Haustür zu erkennen, um besser auf ihn eingehen zu können. Während der Oberstufe arbeitete ich 1 Jahr lang für eine große Network-Marketing-Firma. In diesem Jahr hatte ich mehrere Schulungen für Verkaufsgespräche per Zoom, Events und Mentoring-Stunden, in denen ich Fähigkeiten wie Verkaufspsychologie, Kundengewinnung und Umgang mit Einwänden erlernte. Sie werden auch von meiner internationalen Erfahrung und meinen perfektionierten Englischkenntnissen im Kundenkontakt profitieren, die ich seit letztem Sommer bei einer führenden europäischen Kundenservice Konzern in Lissabon erworben habe.Um meine Sprachkenntnisse weiter zu entwickeln, wird im August meine Zusatzausbildung zur Fremdsprachen-Kauffrau beginnen, um Französisch und Mandarin neu zu lernen, sodass ich internationale Kontakte knüpfen und ausbauen kann. Ich würde mich daher freuen, von Ihnen zu erfahren, wie es mit einer Zusammenarbeit Ihrerseits aussieht. Mit Freundlichen Grüßen, Pia Oehlenschläger  |