

Zertifikat

••• über die erfolgreiche Ausbildung zum •••

HIGH END CLOSER[®]

Name, Vorname _____ **Lang, Richard** _____

geboren am _____ **03.04.1994** _____

Das Training beinhaltet:

- 8 aufeinander aufbauende Module
- Money - und Closingmindset
- Verkaufspsychologie
- Einwandanalyse und -behandlung
- Erstellung eines eigenen Sales-Leitfadens
- Teilnahme an wöchentlichen Videokonferenzen
- Follow-Up-Strategien
- Zahlungsabwicklung
- Vollständige Bearbeitung der Wochenaufgaben

12.12.2021

Datum



D. Greger

Dominik Greger