

# Zertifikat

••• über die erfolgreiche Ausbildung zum •••

## HIGH END CLOSER<sup>®</sup>

Name, Vorname Hoffmann, Rik

geboren am 03.05.1993

### Das Training beinhaltet:

- 8 aufeinander aufbauende Module
- Money - und Closingmindset
- Verkaufspsychologie
- Einwandanalyse und -behandlung
- Erstellung eines eigenen Sales-Leitfadens
- Teilnahme an wöchentlichen Videokonferenzen
- Follow-Up-Strategien
- Zahlungsabwicklung
- Vollständige Bearbeitung der Wochenaufgaben

08.09.2020

*Datum*



*D. Greger*

*Dominik Greger*